



Neue Services für eine bessere Gesundheit

Die bKV steht seit den Anfängen für ein effektives Personalinstrument, das den Unternehmen bei ihren größten Herausforderungen Unterstützung bietet. Fachkräftemangel, hohe Mitarbeiterfluktuation und Krankheitskosten sind wichtige Herausforderungen für unsere Firmenkunden. Genau hier zeigt die bKV ihre Stärke: Ein Unternehmen kann sich als Top-Arbeitgeber positionieren und gleichzeitig seine Ausfallzeiten verringern. Der direkt erlebbare Mehrwert „beste Gesundheitsversorgung“ steigert die Zufriedenheit bei den Mitarbeitern.

BetterDoc.
Besser zum richtigen Arzt

Für eine ganzheitliche Beratung im Gesundheitsmanagement weitet AXA sein Produktportfolio mit starken Kooperationspartnern aus. Mit **BetterDoc** haben wir den deutschen Marktführer für die Suche und Vermittlung von hochspezialisierten Ärzten als Partner gewinnen können. So können wir im Krankheitsfall **die besten Spezialisten Deutschlands** für die Mitarbeiter unserer Firmenkunden finden – in sämtlichen medizinischen Fachbereichen, passgenau zum individuellen Krankheitsbild!

Neben einer erstklassigen Behandlung ist das Thema Prävention sehr wichtig. Hierdurch können viele Krankheiten vermieden und die Gesundheit gestärkt werden. Unser Partner **wellabe** führt anonyme Check-ups in Unternehmen durch. Mit einem mobilen Labor wird der wahre physische Status-Quo (BodyAge) ermittelt. Nach den Untersuchungen bespricht ein Arzt per Video-Chat die Ergebnisse. Alle Werte inklusive der darauf aufbauenden Maßnahmen für Verbesserungen stehen unmittelbar nach den Tests in einer App zur Verfügung.

The logo for wellabe features the word "wellabe" in a white, lowercase, sans-serif font. The letter "a" is highlighted with a red, rounded rectangular background.

siehe auch: [Pressemitteilung vom 19.09.2019](#)

Update der bKV-Druckstücke



Die bKV liegt im Trend und überzeugt durch ihre positive Marktentwicklung. Immer mehr Firmenkunden haben das große Potenzial der betrieblichen Krankenzusatzversicherung als Lösung für aktuelle Unternehmensherausforderungen erkannt. Eine bedarfsgerechte Beratung ist dabei der Schlüssel zum Erfolg. Mit AXA können passgenaue Angebote erstellt werden, damit die Kunden auch die Produkte erhalten, die sie benötigen.

Unser Tarif FlexMed Privat Premium ist einzigartig am Markt und verspricht Top-Schutz mit Privatpatientenstatus. Dazu zeichnen sich unsere Gesundheitsbausteine dadurch aus, dass mit ihnen die größte Flexibilität am Markt möglich ist.

Nutzen Sie unsere neue **bKV-Broschüre** (71009275) als Informationsunterlage im Rahmen Ihrer Beratungsgespräche. Diese ist so konfektioniert, dass zusätzliche Unterlagen ganz einfach in dem Mappenfach auf der letzten Seite ergänzt werden können. Neben Produktkurzinformationen (PKIs) zu FlexMed Privat Premium (71007484) und zu den FlexMed Gesundheitsbausteinen (71007485) gibt es auch bereits einen Einleger für BetterDoc (71009277).

siehe auch: [Website](#)

Ihre Ansprechpartner



Jörg Klinkau
Key Account Manager
Nord & Ost & West

Betriebliche Krankenversicherung
AXA Krankenversicherung AG
Steingarten 38
42699 Solingen

Telefon: 0162 4304083
E-Mail: joerg.klinkau@axa.de
[bKV-Kampagne](#)



Klaus Schäßler
Key Account Manager
Süd & Mitte

Betriebliche Krankenversicherung
AXA Krankenversicherung AG
Langwied 55
82272 Moorenweis

Telefon: 0152 09372755
E-Mail: klaus.schaeffler@axa.de
[bKV-Kampagne](#)



Dirk Baumann
Key Account Manager
bKV-Direktberatung

Betriebliche Krankenversicherung
AXA Krankenversicherung AG
Colonia-Allee 10-20
51067 Köln

Telefon: 0172 2643508
E-Mail: dirk.baumann@axa.de



Sabrina van de Bürle
Leiterin Vertrieb

Betriebliche Krankenversicherung
AXA Krankenversicherung AG
Colonia-Allee 10-20
51067 Köln

Telefon: 0152 09372426
E-Mail: sabrina.vandebuerle@axa.de
